

Company



社名 ビーズクリエイト(株式会社唐沢農機サービス インターネット事業部)
設立 2011年11月
所在地 〒389-0512 長野県東御市滋野乙3012-1

事業内容

Webコンサルティング／Webサイト制作／リスティング広告運用
ノウキナビ運営／ツチカウ運営



代表 唐澤健之 (からさわ たけゆき)

デジタル化の時代だからこそアナログの精神を大切に…

ここ数年、インターネットをはじめとしたパソコンや携帯電話などのデジタル製品の発達にともない、メール、ブログ、SNSなど数年前では考えられないほどコミュニケーション手段も様変わりしました。

その結果、人ととのやり取りに本来必要な「気持ち」や「雰囲気」を伝える「対面のコミュニケーション」の重要性が薄れています。

ビジネスにおいてスピードは非常に大切だと思いますが、お客様が本当に伝えたいことを創造していくためには、コミュニケーション、すなわち対話力が必要と考えています。それらをベースとしてお客様とより良いコンテンツを作り上げていく事こそが、我々ビーズクリエイトの使命だと考えています。

ビーズクリエイトの運営母体となる唐沢農機サービスは、農業機械の販売や修理を行なっている会社です。この業界では農業に従事する人々の「義理・人情」といった人ととのつながりを重んじる商習慣が根強く残されており、それは古きよき時代から受け継がれ、その精神が弊社を下支えしているのは言うまでもありません。

ビーズクリエイトはこのような人ととの関係を重んじ、より長くお客様との関係を築き上げることに尽力し、そして常に新しい価値を感じてもらえるようなサービスを提供することで、より一層の事業の発展に寄与する事に社員一同全力を尽くす所存です。

本気で「ホームページを活用したい!」とお考えのみなさま、まずはご相談ください。

【お問い合わせ方法】

電話かメール、またはウェブサイトの「お問い合わせフォーム」からお問い合わせください。



0268-71-0090

受付時間：平日 9:00～17:00（営業部）

info@bscre8.com

<https://www.bscre8.com/>



PLUS B'scre8

プラス・ビーズクリエイト

VER.06



IDEA 理念

「誇り」と「証:あかし」

「顧客と社員、そして、そのまわりの多くの人たちが幸せになる」という目標のもと、“プロフェッショナルな(=プロとしての誇りを持って)”仕事をする。その結果、社員たちが創りだした“新しい価値(=実績としての証:あかし)”を社会に残し続ける。ビーズクリエイトは、常にこんな企業であるべく、未来に向かっています。

VISION ビジョン

「それいいね」を提案できる会社です。

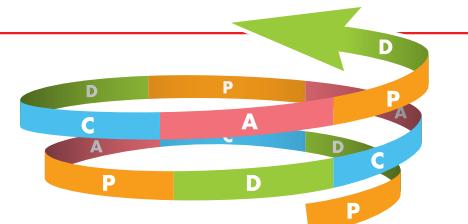
私たちビーズクリエイトは株式会社唐沢農機サービスのIT部門としてマーケティングでお客様の価値向上に貢献します。課題、シーズ、ニーズとともに探し「それいいね」につなげる効果的なソリューションを提案します。”お客様のインターネット事業部”となり、ビジネスを加速させる役割を担っていきます。

ABOUT ビーズクリエイトのノウハウのこと

+ インターネットコンサルティング一筋。
弊社が脈々と培ってきた成功ノウハウ、それは派手な成功事例とは裏腹な、地道な成功PDCAです。

コンサルティング理念

お客様一人ひとりに対応する、“おもてなし”をWEBサイトにも。今まで企業が築いてきたオフラインノウハウをオンラインへ。“常により良き”を求める姿勢、それが成功PDCAです。



ビーズクリエイトのお約束

- ① クライアント様のことを深く愛します。あらかじめご了承ください。
- ② ビーズクリエイトはネットのプロとして、クライアント様はその業界のプロとして一緒に考え、挑戦し、苦労し、成功しなにより共に喜び合えるパートナーシップを築きましょう。
- ③ 共に喜び合うために、目標を明確化します。戦略設計(情報提供)にご協力ください。
- ④ 提案内容を実施できない理由・原因を常に共有してください。

CONTENTS 目次

+お客様の声 3

- 株式会社八十二銀行
- IPDロジスティクス株式会社
- 長野大同青果株式会社
- 特定医療法人丸山会

+事例紹介 5

金融 5

- 株式会社八十二銀行(マーケティング支援)
- 株式会社八十二銀行(LP制作・広告運用代行)

製造 7

- ヒカリ素材工業株式会社(月額リニューアル)
- 上田プラスチック株式会社(月額リニューアル)
- 和同産業株式会社(Webコンサルティング)
- 株式会社あけぼの通商(月額リニューアル)

運送 9

- IPDロジスティクス株式会社(月額リニューアル・採用特設サイト制作)
- IPDロジスティクス株式会社(広告運用代行)
- 大井運送株式会社(月額リニューアル)
- 丸協運輸株式会社(月額リニューアル・採用特設サイト制作)

建設 11

- 竹内工業株式会社(月額リニューアル・採用特設サイト制作)
- 株式会社タイヨーエンジニア(月額リニューアル・Webコンサルティング)
- 株式会社竹花組(スクラッチ制作・採用特設サイト制作)
- 松澤工業株式会社(スクラッチ制作・採用特設サイト制作)

住宅 13

- 株式会社サンケイ(スクラッチ制作・Webコンサルティング)
- 太陽リビング株式会社(月額リニューアル・Webコンサルティング)
- 木楽ホーム株式会社(Webコンサルティング)
- 横の木一級建築士事務所(月額リニューアル)

病院・介護 15

- 佐久平エンゼルクリニック(Webコンサルティング)
- 特定医療法人丸山会(スクラッチ制作)
- 医療法人 飛翔会 ユイメディカルクリニック(Webコンサルティング)
- 有限会社宗明会(月額リニューアル+採用特設サイト制作)

その他 17

- 長野大同青果株式会社(月額リニューアル)
- 長野大同青果株式会社(広告運用代行)
- 株式会社花岡(Webコンサルティング)
- 長野日石ガス株式会社(月額リニューアル)

ECサイト 19

- 株式会社開運堂(Webコンサルティング)
- 有限会社 大坂屋家具店(Webコンサルティング)
- 有限会社 倉科製粉所(ECサイト制作)

VOICE

お客様の声 01

株式会社八十二銀行 正澤様

Q1 ビーズクリエイトの第一印象はいかがでしたか？

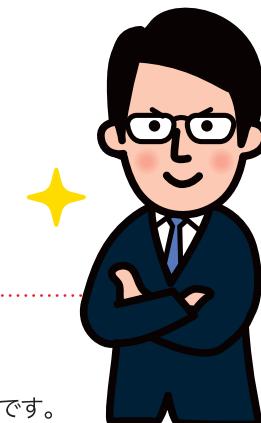
A1 「唐沢農機サービス」という農機具屋さんのインターネット事業部、と聞いて驚きました。正直、農機具屋さんがインターネット?大丈夫?というのが第一印象です。

Q2 現在はどのような印象ですか？

A2 他のHP制作会社さんやWeb広告の会社だと、「ホームページを作つて終わり。Web広告を出稿したら終わり。」という所が多いと思います。一方、ビーズクリエイトさんは、ホームページやWeb広告の目的や目標設定から始まり、目標達成のためのデザイン戦略の説明までしてくれます。収集したデータをもとにPDCAを回し改善提案してくれるので助かっています。

Q3 ビーズクリエイトの魅力があれば教えてください！

A3 地元企業ということもあり、なにか質問したい時などにすぐ相談できることが魅力です。



VOICE

お客様の声 02

長野大同青果株式会社 社長

Q1 ビーズクリエイトの第一印象はいかがでしたか？

A1 最初は唐澤社長の講演会(八十二銀行さま主催)で御社のことを知ったので、農機具販売さんなのに手広くご商売をされているといった印象。

Q2 現在はどのような印象ですか？

A2 若手社員がそれぞれの独創的なアイデアを持ち寄って会社が良くなるように考えて行動し、いきいきと働いている印象。



Q3 ビーズクリエイトの魅力があれば教えてください！

A3 ホームページの作成をお願いしているが、最新の状態を維持管理していってくれるところ。

特定医療法人丸山会様

Q1 ビーズクリエイトの第一印象はいかがでしたか？

A1 DMが郵送されてきて、どこの会社?と思った。ビーズクリエイトは知らなかったが、運営母体である唐沢農機サービスは藻谷さん著書で知っていた。



Q2 現在はどのような印象ですか？

A2 Web制作だけでなく、パンフレットなど紙媒体の制作も手伝ってもらえるとは思っていなかった。



Q3 ビーズクリエイトの魅力があれば教えてください！

A3 Web制作会社は数多あれど、制作して終わりではなく公開した後も相談できるパートナーであること。また、こちらからの要求に対してもいろいろなアイデアを提案してくれることは非常に有り難い。

IPDロジスティクス株式会社 岩下社長

Q1 ビーズクリエイトの第一印象はいかがでしたか？

A1 農機具屋さんなのにインターネット事業なんて大丈夫?

Q2 現在はどのような印象ですか？

A2 そこそこ格安でいいサービスが受けられる、といったところです。

Q3 ビーズクリエイトの魅力があれば教えてください！

A3 チャットワークで常に連絡がとれる環境は魅力です。あとはスタッフさんの対応もいいですね。サイトのページごとのデータを定期的に教えてくれるのも魅力です。素人には分かりづらい分野を、分かりやすく説明、アドバイスしてくれるので助かっています。

株式会社八十二銀行 + ピーズクリエイト Successful Case

マーケティング支援

株式会社八十二銀行

新規開発アプリの戦略的マーケティング支援により、**半年での目標5万DLを1ヶ月で達成！3ヶ月で7万以上のDL！**

Step1. アプリ5万DLを達成するための基本戦略の検討

6ヶ月間でのアプリダウンロード数5万件を目標としてマーケティング支援を実施し、基本戦略の検討（ターゲット層の選定、顧客心理の分析、キャッチフレーズの検討等）及びメディアミックスによる施策検討・制作を行いました。主なものとして、Webサイトバナー作成・チラシ・ポスター・メルマガ・LP制作・Web広告（Google、YouTube、Facebook、LINE、Yahoo!）といった、ありとあらゆるメディアを活用した販促施策を展開。



Step2. アプリリリース後、LPの目標アクション実施率40%を達成！

アプリリリース後のLPのアクセス状況としては、目標アクション（アプリDLストアへの誘導）率が40%前後と、高い数字を獲得できました。



Step3. 1ヶ月で5万DLを達成！

その結果、当初目標の5万DLを1ヶ月で達成することができました。その後は、残った予算で多くのDLを集めるためにPDCAを実施し続けています。



事例紹介:金融

株式会社八十二銀行 + ピーズクリエイト Successful Case

LP制作・広告運用代行

株式会社八十二銀行

メディアミックスで広告効果を最大限に発揮、**累計5万超のPV数を獲得！**

Step1. 複数媒体を活用した広告展開をプランニング

期間限定キャンペーンということで、約1ヶ月間という短期間の販促施策でしたが、キャッシュバックという訴求力の高い施策内容を端的に伝えるLP、複数媒体を活用した広告展開をプランニング。ターゲット層に対するキャンペーンの認知拡大、興味喚起を最大化することを目指しました。



Step2. 知見あるコンサルチームによるきめ細かいチューニング

Web広告に関しては、Facebook、LINE、twitterといったSNSを含む5媒体のチャネルミックスにより、多様な年代層の集客を可能としました。広告効果の測定については当社のコンサルチームが中心になり、ウェブ解析の知見を基に広告をきめ細かくチューニングしながら運用しました。



Step3. さらに他媒体へ広告展開

さらにキャンペーンと並行して、デビットカードの利便性やお得感を伝えるためのYoutube動画広告の制作と広告運用を担当。デビットカードという商品特長を生活シーンと共に紹介し、その利便性を訴求することでキャンペーンの間接コンバージョンを促進しました。



Step4. 多媒体を活用した認知拡大に貢献

キャンペーンのLPについては5万PV超の集客に貢献。Youtube動画再生回数は広告開始後の1ヶ月で7万回を記録し、ターゲット層における認知拡大に貢献することができました。同キャンペーン終了後も、クレジットカード会社が主導する複数の期間限定キャンペーンに際しては、LP制作や広告運用などを継続させていただいております。



事例紹介:金融

Successful Case

事例紹介: 製造

月額リニューアル

ヒカリ素材工業株式会社

今後の事業拡大を目指し、採用強化のためにWebサイトをリニューアル。

長野県東御市にある、日本でもオンリーワンの高性能な球状金属粉末を製造されているヒカリ素材工業株式会社様のWebサイトリニューアルを行いました。専門的な知識が詰まったWebサイトでしたので、見込み客からのWebサイト経由のお問い合わせはリニューアル前から獲得できていたようでした。しかし、求人面で見ると情報が不足している課題があり、コーポレートサイトのリニューアルと同時にリクルート特設サイトの制作を行い、求職者に向けた情報を効果的に発信することで公開後には多数の採用応募を獲得することができました。



金属粉末のことならお任せください
試作から量産までお客様に満足頂ける品質をお届けします

PRODUCTS

製品情報

月額リニューアル

上田プラスチック株式会社

求職者に職場をイメージしてもらいやすいサイトを制作。

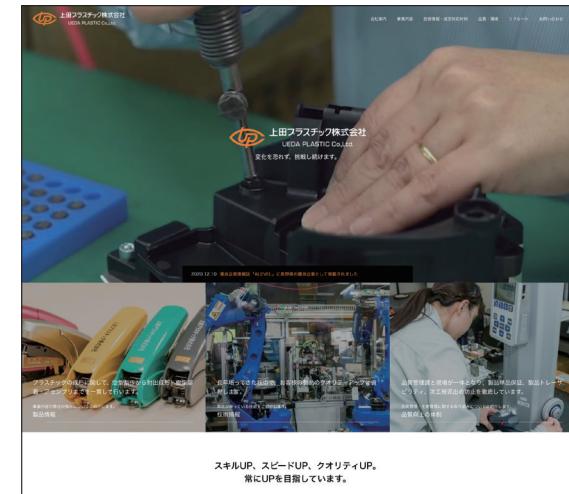
上田市の製造業「上田プラスチック株式会社」様のWebサイト制作のお手伝いをいたしました。

ファーストビューに動画を使用し、視覚的に職場環境を伝えられるようなサイト作りをしました。

また、サイト制作と同時にengageの新規制作も行いました。

Webサイトで情報発信できる仕組みもついているので、会社説明会開催の情報なども発信し、「生きたWebサイト」として活用していただいているます。

お取引先様からもホームページについてお声がけいただけるなど、企業の看板としての機能も果たしています。



スキルUP、スピードUP、クオリティUP。
常にUPを目指しています。

Successful Case

事例紹介: 製造

Webコンサルティング

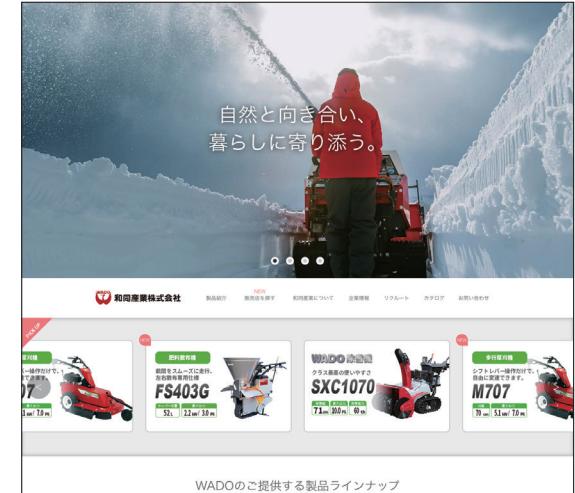
和同産業株式会社

お金をかけずにWebへの集客が155%に増加！

ホームページはもちろん、会社自体の認知度がまだ低いが、将来的に”除雪機なら和同産業”といわれるようになりたい。知名度を上げるために、検索エンジンからホームページへ入ってくるユーザーを増やしたいというご要望をいただきました。

検索エンジンに表示されやすくなるように、検索キーワードに対する施策と、クリック率を上げるための表示結果テキストに対する施策を行いました。その結果、Webサイトへの訪問者数が約1.5倍に増えご満足いただきました。

その他、Webでのプロモーション活動などもお手伝いさせていただいています。



WADOのご提供する製品ラインナップ

月額リニューアル

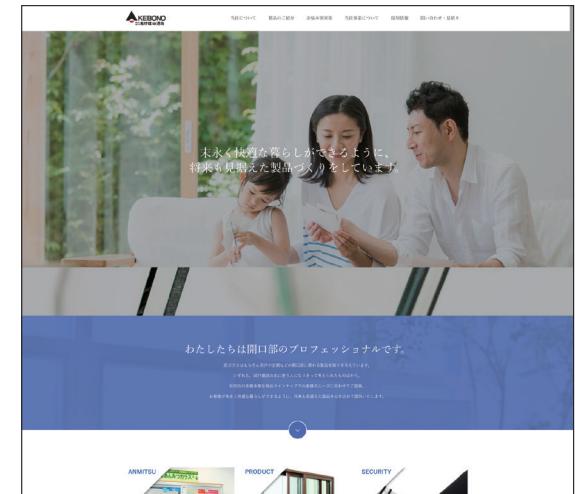
株式会社あけぼの通商

スマートフォンへの対応で閲覧の利便性を確保。

BtoCからの注文増加をご希望いただき、既にあったWebサイトを現代向けにリニューアルしました。

現代のWebサイト閲覧環境はスマートフォンが大多数であり、既存のWebサイトがスマートフォン表示に未対応だったことから、スマートフォンでも見やすいWebサイトとしてページの構成を含めてリニューアルしました。

見込み通りスマートフォンにも対応したことによりリニューアルサイトはスマートフォンでの閲覧者を確保でき、リニューアル以降も訪問者数は増加を続けております。



わたしたちは開口部のプロフェッショナルです。

木工機械の修理や点検などのお問い合わせをお受けしています。

お問い合わせはお気軽にどうぞ。

お問い合わせください。

IPDロジスティクス株式会社 + ビーズクリエイト
Successful Case

事例紹介: 運送

月額リニューアル・採用特設サイト制作

IPDロジスティクス株式会社

Webサイトリニューアル後、採用エントリーを3ヶ月で24件獲得。

「採用応募を増やしたいが何かいい方法はないか」というご相談をいただきました。当時のWebサイトは制作から既に数年経っており、デザインはひと昔のものであり、また内容に関しても現状に即していないものが多くありました。「求職者の8割超が応募前にその企業のWebサイトを見る」というデータもあるため、まずはWebサイトのリニューアルが急務であるとご理解いただき、サイト制作をご依頼いただきました。求職者が入社後の自分をイメージできるよう、動画や写真を多く使い視覚的に魅力を伝えるとともに、求職者が必要な情報を載せることでサイト公開後3ヶ月で24件の採用応募を獲得することができ、ご満足いただきました。



広告運用代行

IPDロジスティクス株式会社

事業拡大をマスメディアを通じ全国へ発信。

東御市の総合物流企業「IPDロジスティクス株式会社」様の新規拠点建設にともなうプレスリリース発出のお手伝いをいたしました。

「なぜ拠点を増やしたのか」「拠点増設により、どのようなメリットがもたらされるのか」といった内容を短い文章で表現し、マスメディアに正確に情報を届けられるプレスリリース執筆をしました。

その結果、複数の地方新聞・経済新聞・Webメディアに取り上げられ、企業認知度の向上に繋がりました。



大井運送株式会社 + 丸協運輸株式会社 + ビーズクリエイト
Successful Case

事例紹介: 運送

月額リニューアル

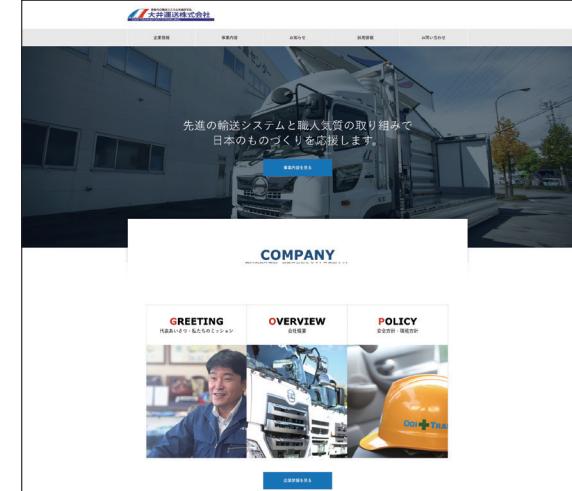
大井運送株式会社

リニューアルから3ヶ月で採用サイトからの応募を複数人獲得！

元々、Webサイトをお持ちでしたが、このたびWebからの求人獲得に力を入れていきたいということで、Webサイトのリニューアルと同時にengageでの求人ページの制作も新規に行うことになりました。

精密機械の運送と設置が出来るという他にない独自性を掘り下げつつ、普通の運送会社とは異なる業務の魅力の紹介に力を入れつつ、待遇面などの求職者向けの情報も見せる構成にしました。

リニューアルから3ヶ月以内で応募が発生するようになりました。

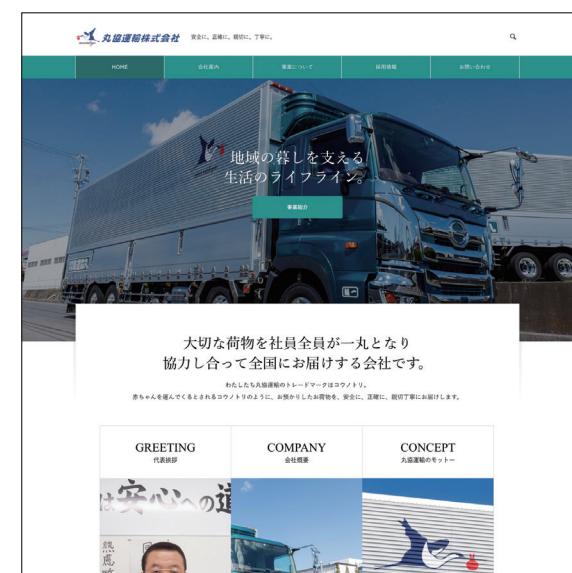


月額リニューアル・採用特設サイト制作

丸協運輸株式会社

Webサイトとengageの開設より2年が経過し、数十件の求人応募を獲得！

長野県東御市から全国へ、野菜や果実などの生鮮青果物と花卉（かき）を各地の市場へ運んでいる丸協運輸株式会社様のWebサイトを制作させていただきました。求人応募の増加を第一目的とし、カメラマンとライターによる高品質なコンテンツ作りで、会社の雰囲気が伝わるWebサイトを目指しました。また、会社紹介を兼ねるWebサイトとしても十分なクオリティを持っています。実際にWebサイト開設からわずか一週間以内に求人の応募がございました。



Successful Case

事例紹介:建設

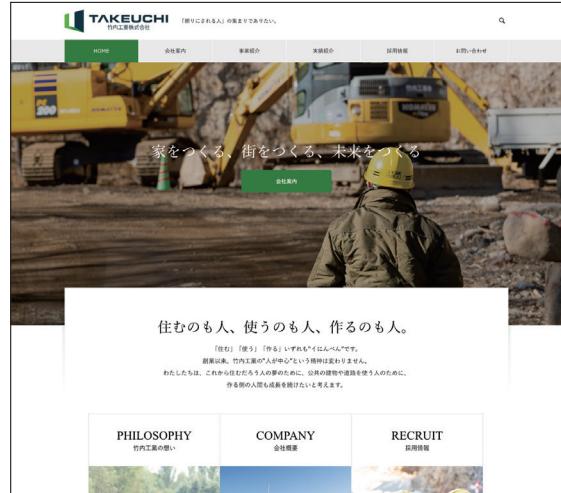
月額リニューアル・採用特設サイト制作

竹内工業株式会社

サイトリニューアルと採用サイト制作で採用強化。

長野県東御市で一般住宅や、民間建物、土木などの総合建設されている、竹内工業株式会社様のWebサイトリニューアルと採用サイトの制作をさせていただきました。

当社で提供している「月額リニューアルプラン」にて、ライターによる文章の作成とカメラマンによる撮影を行い、低コスト高クオリティを実現しました。また、WordPressの導入により、制作実績をはじめお知らせやリクルート情報などもリアルタイムで発信できる仕組みが整いました。



月額リニューアル・Webコンサルティング

株式会社タイヨーエンジニア

採用支援により、1ヶ月で Webからの採用応募20倍！

株式会社タイヨーエンジニア様のWebサイトを全面リニューアルいたしました。

グローバルナビゲーションから、サイト内の目的のコンテンツへいつでもアクセスできる工夫を盛り込みました。また、スマートフォンへのUIを考慮したレスポンシブな設計となっています。WordPressを活用し、更新に対応しやすいフレキシブルな構造を実現しました。



Successful Case

事例紹介:建設

スクラッチ制作・採用特設サイト制作

株式会社竹花組

Webサイトへの月間訪問者数が1年で150%超！

中山道の宿場町、佐久市望月で創業して約一世紀になる老舗の総合建設会社様。これまで多くの実績があり、地域貢献も積極的に行っている会社様です。

新しい施工事例や、今現在取り組んでいるものをリアルタイムに発信できるよう、担当者様でも簡単に更新できるようにしました。

それにより、Webサイトの更新頻度も高く、取引会社や求職者の方に「今」の竹花組様をみてもらえるようにしました。

またWebページをリニューアルしたタイミングと同時に、Facebook、Instagram、Twitterのアカウントも開設。トップページにリンクもつけて親しみやすいページになっています。



スクラッチ制作・採用特設サイト制作

松澤工業株式会社

採用力強化を目的に採用特設サイトを制作。

長野市に本社を置く「松澤工業株式会社」様の採用特設サイトの制作をお手伝いいたしました。

採用活動強化の一環として、企業ホームページから独立した採用特設サイトを制作いたしました。

ファーストビューには社員様の業務風景の動画を設置し、実際の仕事のイメージがつきやすいようにしました。

代表挨拶や社員紹介などは、求職者に対して訴求できるよう「仕事に対する想い」や「一日のタイムスケジュール」等の情報を掲載しています。



Successful Case

事例紹介:住宅

スクラッチ制作・Webコンサルティング

株式会社サンケイ

モバイル対応のためリニューアルし、結果アクセス数が206%に！

「大手不動産ポータルサイトに頼らずとも自社で集客ができるようになりたい」というご要望に対してWebサイトのリニューアルとその後の運用をお手伝いさせていただきました。

これまでのWebサイトはデスクトップにしか対応しておらず、モバイルユーザーはUIに問題を抱えており、レスポンシブサイトに替わりました。また、Webサイトの集客力を上げるために欠かせないCMSもMovableTypeからWordPressへ移管し作業効率を高めることに成功。サイト公開後には、Webコンサルティングとしてユーザー分析を行うことで、結果として、お問い合わせフォームへの流入数を前年比で994%まで増加させることができました。

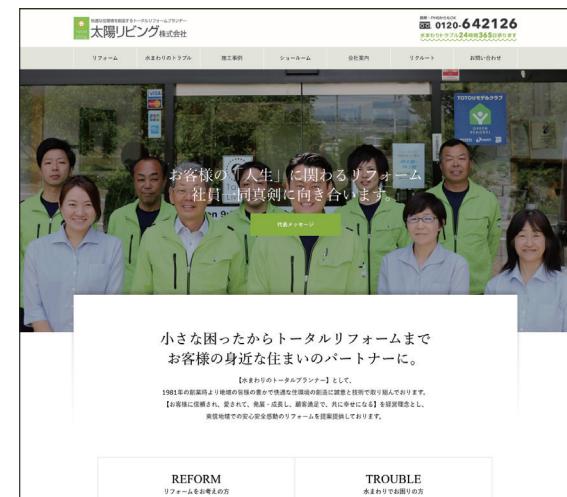


月額リニューアル・Webコンサルティング

太陽リビング株式会社

採用強化&創立40周年を節目にサイトリニューアル。

2020年で創立40周年を迎えた長野県東御市でリフォーム・リノベーション、水回りのトラブル対応をされている企業様です。地元で愛される企業様でクチコミやリピーターで仕事は豊富にあり、どちらかというと人手不足の状態であるとのことでした。40周年の節目を控えていたこともあり、Webサイトのリニューアルと採用特設サイトの制作をさせていただきました。Webサイト公開後、広報担当者様の採用が決まり、FacebookなどのSNSやブログの運用、Googleマイビジネス対応ができる体制を整え、採用だけに止まらずWebマーケティングの運用体制を構築するお手伝いをさせていただいております。



Successful Case

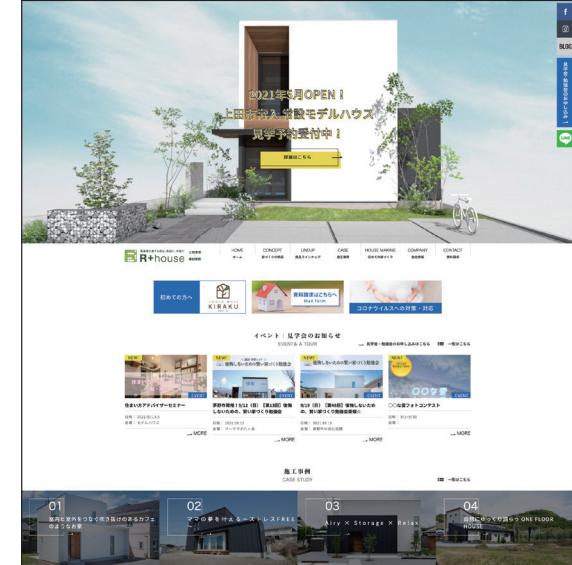
事例紹介:住宅

Webコンサルティング

木楽ホーム株式会社

Webサイトの問題点を明らかにし、対策することで検索流入数が3ヶ月で20%増加。

長野県東御市に本社を構える工務店・木楽ホーム様のWebサイトコンサルティングを行いました。とても素敵なWebサイトをお持ちの木楽ホーム様は、Webサイトからのお問い合わせをもっと増やしたいとお悩みでした。弊社担当のコンサルタントがWebサイトの分析を行ったところ、Webサイトがユーザーに検索されていないことが判明。施策をご提案し、取り組んでいただいた結果、3ヶ月で検索からの流入数が120%増加いたしました。



月額リニューアル

槇の木一級建築士事務所

お知らせやイベントなどをリアルタイムで発信できるサイトに。

長野県東御市で住宅リフォームや新築住宅の設計・施工をされている槇の木一級建築士事務所様のWebサイトを新規立ち上げいたしました。

当社で提供している「月額リニューアルプラン」にて、ライターによる文章の作成と、高品質なテンプレートの適用により、低コスト高クオリティのWebサイトを実現しました。また、WordPressの導入により制作実績をはじめお知らせやイベント情報などもリアルタイムで発信できる仕組みが整いました。



Successful Case

事例紹介:病院・介護

Webコンサルティング

佐久平エンゼルクリニック

アクセス数が10倍に!

サイトリニューアルを機により多くの人に医院を知ってもらいたい。そして他医院との差別化を行いたいというご要望をいただきました。

Webサイトの各データをコンサルタントが分析し、ブログ投稿機能とSNSを用いたサイト集客の施策をご提案いたしました。

その結果、業界でも有名な先生に、院長が執筆したブログが紹介され多くのアクセスを獲得。その後も右肩上がりにサイトアクセス数は増え、10倍以上のアクセス数を獲得できるサイトに成長しました。



スクラッチ制作

特定医療法人丸山会

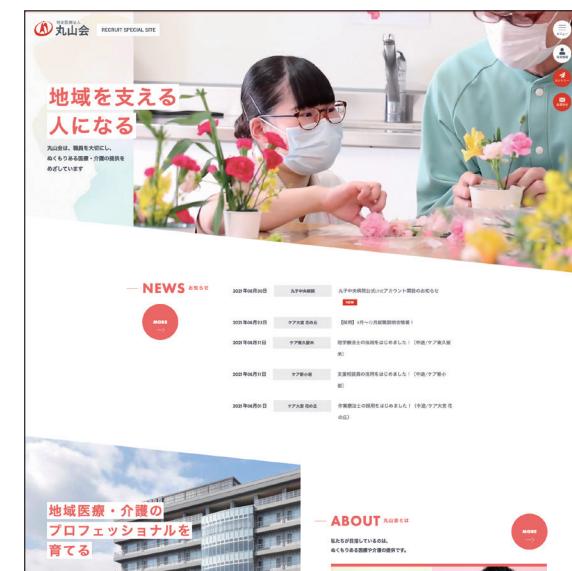
採用特設サイトを制作。

地域に根差した医療・介護に尽力される特定医療法人丸山会様の採用特設サイトを制作いたしました。

トップページには動画を設置し、医療・介護の現場を情報量豊かに発信しています。

スタッフ紹介のページでは、各施設のスタッフの入社理由や仕事のやりがいを紹介し、実際に働く環境について具体的にイメージできる内容となっています。

募集要項や新入社員の紹介などの情報追加を簡単に行える作り方をし、情報が常に更新される「生きたホームページ」となるように制作いたしました。



Successful Case

事例紹介:病院・介護

Webコンサルティング

医療法人飛翔会ユイメディカルクリニック

戦略的リニューアルおよびサイト内動線の改善により、来院者数約150%増加、売上が150%UP!

長野県松本市の美容外科・形成外科・美容皮膚科である、ユイメディカルクリニック様のWebサイトをリニューアルさせていただきました。モバイルユーザーのUI改善を軸にサイトを再構築。クリニックを利用されるお客様からも競合他社と比べて雰囲気や清潔感が伝わり印象がいいとお褒めの言葉をいただいております。



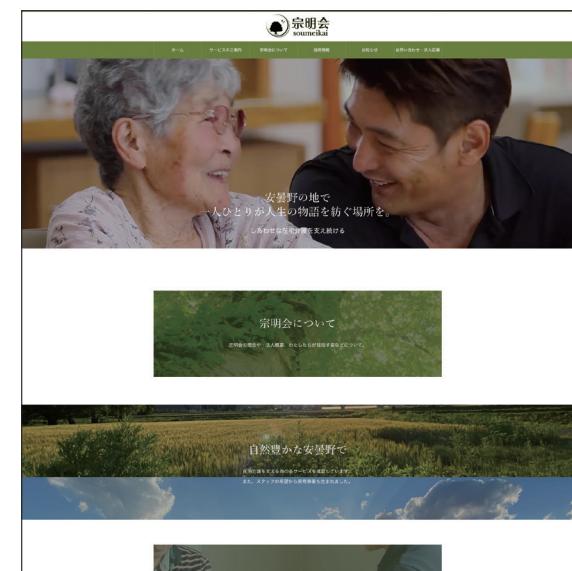
月額リニューアル+採用特設サイト制作

有限会社宗明会

的確な情報発信により「Webサイトを見た」という応募を多数獲得!

Webからの求人応募の獲得を希望いただき、応募の窓口を用意することと会社を知つもらうことを重視して、既にあるWebサイトのリニューアルと同時にengageの新規制作を行いました。

会社のことを求職者によく知つていただくため、Webサイトへの情報発信を継続的に行うなどして、Web上の情報が決め手となって何人もの方が応募を決めました。



長野大同青果株式会社 + ビーズクリエイト Successful Case

月額リニューアル

長野大同青果株式会社

Webサイトを開設後1年間で毎月数十件の問い合わせを獲得！

元々、Webサイトをお持ちでなかったところ、Webからの取引の創出や集客を希望いただき、新規でWebサイトを立ち上げることになりました。

Webサイトではどういった会社か、どんなサービスを提供できるのかという部分に力を入れてコンテンツを作成しました。また、投稿機能等を交えてWebサイト内の情報量を増やす取り組みを継続的に行うことで、訪問者数は増加を続けております。

訪問者数が増えたことでWebサイトからの問い合わせ数も増え、実際に取引の創出にも繋がりました。



事例紹介:その他

株式会社花岡 + 長野日石ガス株式会社 + ビーズクリエイト

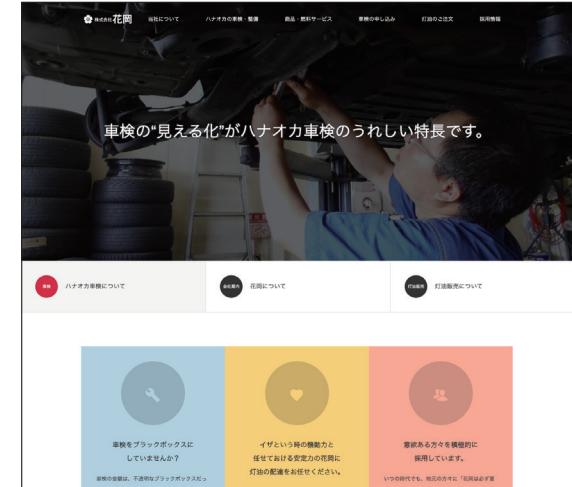
Successful Case

Webコンサルティング

株式会社花岡

SEO支援により地域での灯油関係検索結果1位獲得！

元々、車検や整備に特化したWebサイトをお持ちでしたが、企業のプランディングとWebからの灯油注文の新規開拓のためにコーポレートサイトを制作させていただきました。幅広く展開されている事業を体系化して紹介することで企業の全体像を明確にし、また灯油販売サービスを分かりやすく表記することでサイト開設1シーズンで注文が入るようになりました。



広告運用代行

長野大同青果株式会社

企業認知度向上のためのマスマディア戦略。

長野市で青果仲卸業を営む「長野大同青果株式会社」様の事業譲受とともに、複数のプレスリリース発出のお手伝いをいたしました。

「なぜ事業譲受したのか」「事業譲受により、どのようなビジョンを描いているのか」といった内容を短い文章で表現し、マスマディアに正確に情報を届けられるプレスリリース執筆をしました。

その結果、複数の地方新聞・業界紙・Webメディアに取り上げられ、企業認知度の向上に繋がりました。

継続的なプレスリリース発出のお手伝いをしており、企業プランディングの一環としての広報業務のお手伝いをしております。



事例紹介:その他

Webサイトとengage公開から2年間で求人応募が数十人を突破！

(19年7月のサイト開設から21年6月までの2年間)

長野県小諸市で広い分野に事業を展開されている長野日石ガス株式会社様のWebサイトを、会社のこと、事業・サービスが伝わるようにリニューアルさせていただきました。Webサイトで求人応募も受け付けておりましたが、より目的に特化した採用サイトも後日制作したこと、コーポレートサイトはプランディングに、採用サイトは求職者向けにそれぞれ特化させ、かつ互いのサイトが相乗効果を生みだせるようにしたことで短期間のうちに多くの求人応募を獲得することができました。



一その他

一その他

開運堂株式会社 + ビーズクリエイト
Successful Case

事例紹介:ECサイト

Webコンサルティング

開運堂株式会社

ネットショップ売上160%を目標としてサイト改善を行い、結果売上180%を達成

Step1. サイトの良し悪しの判断基準が、売上の増減のみの状態。

アクセス解析の仕組みが導入されていなかったため、売上データの推移だけを見て、サイトの良し悪しを判断せざるを得ない状況でした。



Step2. サイトリニューアル後も、データを把握しながら改善を継続。

まず、サイトへのアクセスデータを把握するための計測環境を整備しました。

これまで売上データの増減だけを指標にした暗中模索の運用でしたが、様々な数値の変化を認識できるようになりました。現在、改善施策毎にKPIを設定し、PDCAサイクルで定期的に改善を実施。

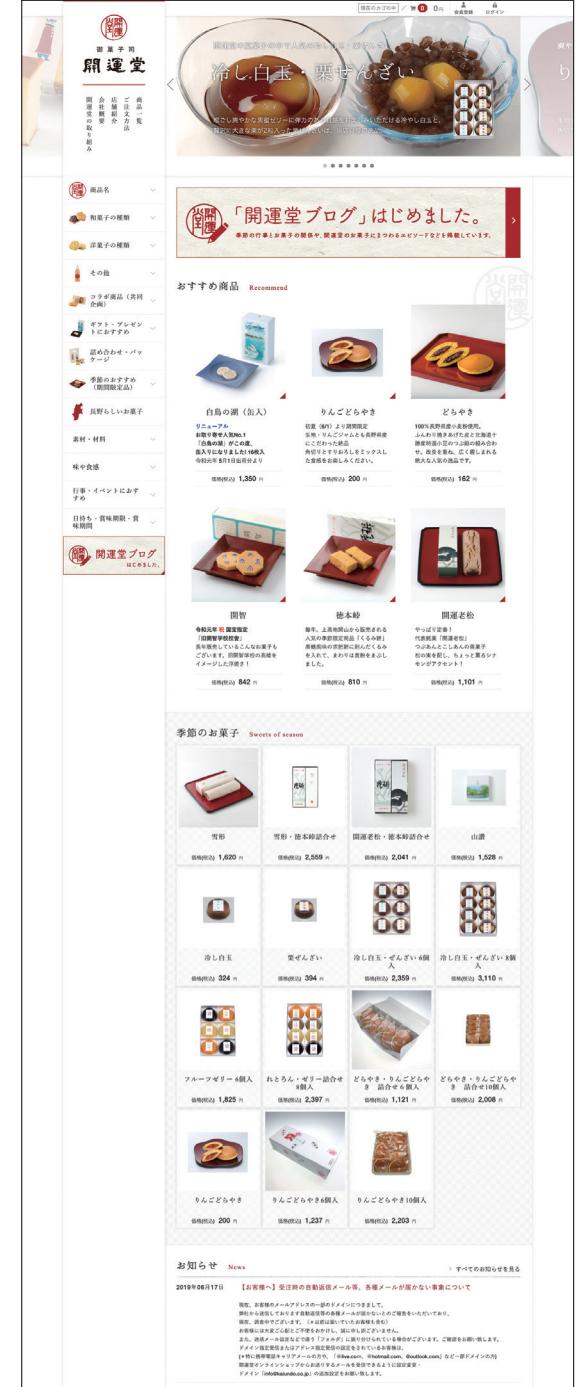
また、運用上で発生した細かな修正・調整に対しても、短時間での対応が可能になりました。



Step3. 月次の売上が、最大で前年比178%を達成。

購入率アップを中心とした改善施策を積み重ね、常に売上前年比100%以上をキープ。

今後、購入率が向上した状態で集客施策を行うことで、さらなる売上げアップが見込まれています。



有限会社 大坂屋家具店 + 有限会社 倉科製粉所 + ビーズクリエイト

Successful Case

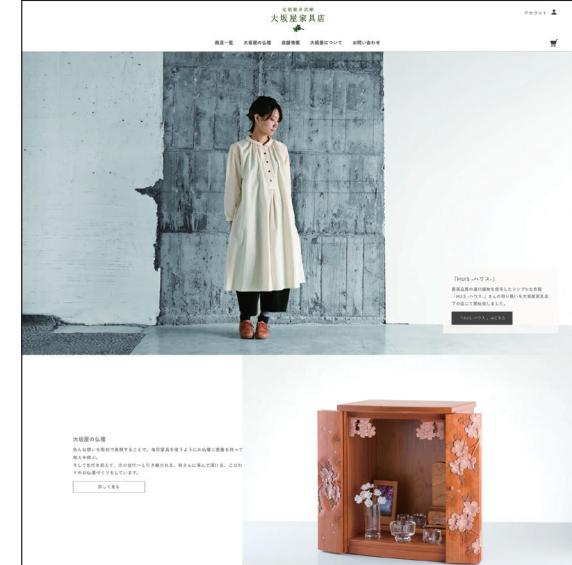
事例紹介:ECサイト

Webコンサルティング

有限会社 大坂屋家具店

企業プランディングの強化。

長野県軽井沢町で家具店を営む「大坂屋家具店」様のWebサイト改修のお手伝いをいたしました。100年以上の歴史をもつ企業様のプランディングの一環として、既存Webサイト改修のコンサルティングを行っています。サイト訪問者がお問い合わせしやすい導線作りや、最新情報のお知らせ表示機能などの追加をしつつ、機能追加することでサイト全体のデザインが損なわれないようなデザインも考案し、プランディングのお手伝いをしております。



ECサイト制作

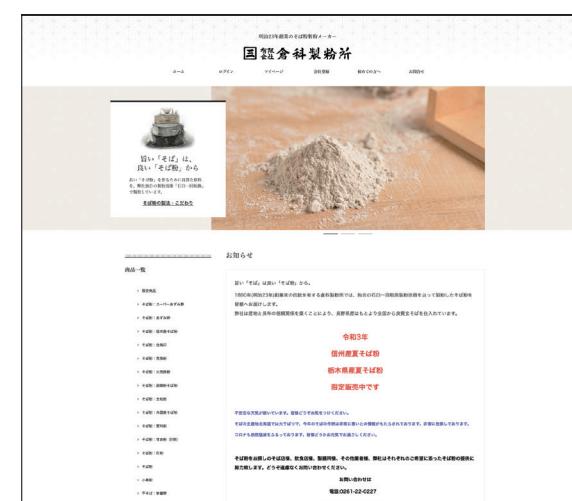
有限会社 倉科製粉所

お客様の希望されたシステムに基づいたECサイトを制作。

ECサイトで主にそば粉や干し蕎麦の販売を行っているそば粉の製粉所様で、ECサイトとは別で運用されている発注管理ソフトとの連携を希望いただきました。

弊社では発注管理ソフトと連携できるECサイトでデザイン制作からショップの設定を含む総合的な制作を行わせていただきました。

ソフトとの連携とスマートフォン表示にも対応した運用者と購入者の両方に対応したECサイトとなりました。

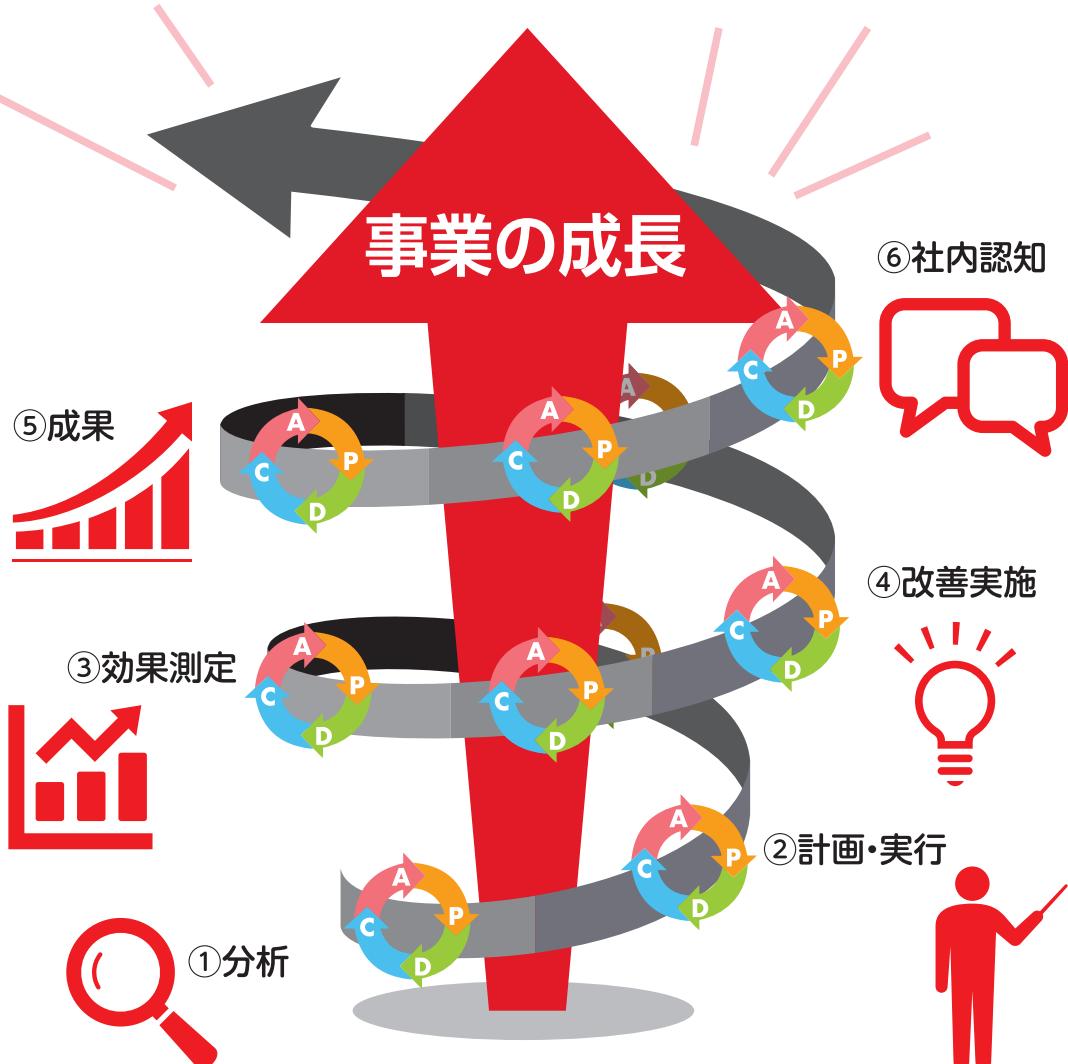


CYCLE

成功のためのサイクル

ビーズクリエイトの成果を出すための成功法則。

+ それは、長距離ランナーのような継続力と
地道なPDCAの積み重ねによるスパイラルアップです。



ビーズクリエイトの成功事例は、
このサイクルを高速に・長く・確実に回すことによって生まれ出されます。

DOMAIN

ビーズクリエイトドメイン

+ ウェブの成果を感じられていない企業へ、
事業理解 / 戰略設計 / PDCAを基本軸とした
「成果フォーカスシート1.0」によって、
「ゴール(成果)」へと導く。

成果フォーカスシート1.0		
コンセプト	コンセプト	●サイト自動診断シート／全メニュー一覧／コンサル・サイトチェック
	レポート(現状把握)	●目標実績比較分析／ダッシュボード(月次)／ページダッシュボード／月別レポート／月別レポート(グラフ)／単ページサマリー
	ユーザー分析	●時間帯・アクセス数グラフ／時間帯・CV数グラフ／曜日別アクセス数グラフ／ブラウザランキング(PV)／IPアクセスランキング／集中アクセスIP一覧
マーケティング	アクセス者分析(IP)	●アクセス・都道府県分析／アクセス・業種分析／アクセス・企業分析／CV・都道府県分析／CV・業種分析／CV・企業分析
	グローバル分析	●国別マップ分析(アクセス)／国別マップ分析(訪問)／国別マップ分析(フォーム到達)／国別マップ分析(CV)／ページ分析／導線分析／アクセスグラフ／訪問グラフ／フォーム到達グラフ／CVグラフ／アクセス誘導元／フォーム到達誘導元／CV誘導元／[日]アクセスキーワード／[日]訪問キーワード／[日]フォーム到達キーワード／[日]CVキーワード
	スマートフォン分析	●分析レポート／アクセス数グラフ／訪問数グラフ／CV数グラフ／CV率グラフ
	マルチスクリーン分析	●マルチスクリーンユーザー分析／マルチスクリーンCVユーザー分析
	キーワード分析	●[日]キーワード分析／[日]認知・一般キーワード／バブルチャート／Googleキーワード調査
	ユーザー分析	●サーチアンドリズム分析／マイクロモーメント分析
プロモーション(BR)	プロモーション分析	●プロモーション別訪問数グラフ／プロモーション別CV数グラフ／誘導元別分析
	アトリビューション分析	●間接・直接誘導元分析／初回来訪CV分析／CVまでの来訪回数グラフ／経路分析／[日]キーワード分析／[日]キーワード経路分析／CVまでの日数グラフ／誘導元組み合わせ分析／アトリビューション分析(広告のみ)
	インフォマーシャル分析	●地域別・時間別アクセス数グラフ
プロモーション(DR)	SEO(検索)分析	●検索からのアクセス数グラフ／検索毎CV数グラフ／検索からの入口ページ／[日]アクセス者・キーワード数グラフ／[日]キーワード数グラフ
	リストティング分析	●サーチアンドリズム分析／コンテンツマッチアクセス数グラフ／[日]SEO・リストティングキーワード比較／リストティング誘導元分析
	SEOランキング	●ランクイング一覧／ランクインググラフ／競合別ランクイング
	アフィリエイト分析	●訪問分析／CV分析
	クローラー分析	●クローラーアクセス数グラフ／アクセスページランキング／非アクセスページ一覧
ランディングページ	アクセス解析	●トップページグラフ／全ページ毎グラフ／ページ毎アクセス数ランキング／アクセス者・誘導元／訪問者・誘導元／[日]キーワード一覧／リンク元一覧
	ユニークユーザー分析	●ユニークユーザー数グラフ／ページ毎ランキング
	訪問者分析	●訪問数グラフ／新規・リピート訪問者分析
	スピード分析	●サイト表示スピード分析／サーバー処理スピード分析／サーバー処理スピード・CV率グラフ
	関連サイト統合分析	●サイト別アクセス数グラフ／サイト別CV数グラフ／サイト別入出力ランキング／サイト別キーワードランキング／サイト別誘導元調査
メインコンテンツ	コンテンツ分析	●コンテンツ分析／新アクセスページ一覧／ディレクトリ毎アクセス数ランキング／サイト構造分析／サイトツリー・マップ／スプリットランダムレポート／LP比較分析／動画分析
	離脱・直帰分析	●離脱・導線マップ／直帰ランキング／離脱ランキング／コンテンツ離脱ページ一覧／[日]キーワード直帰率
	サイト内検索分析	●サイト内検索キーワード一覧／サイト内検索キーワードグラフ
	エラー分析	●404エラーコード数グラフ／404エラーランキング／404エラーリンク数／エラーコード別・アクセス数一覧
	ページ遷移分析	●ユーザーページ移動マトリクス図／ページ毎遷移元・遷移先

めまぐるしく変化するユーザー動向を見極め、
すばやく改善！

解析はホームページへの訪問数や流入キーワードなどをもとに、
現状を『見える化』し、ホームページが抱えている課題を明らかにします。
そして仮説を立てて改善を繰り返し行います。
ユーザー視点による操作/目視での診断も行い、導線改善のため施策提案を行います。
改善を確実に繰り返すことで、成果達成型ホームページへと育てます。

